



バ'リ活!! は量より質重視の
新卒エージェントです。

バ'リ活!! 3つの特徴

①3人の少人数運営



②GMARCH・関関同立以上
&全国の国公立が8割以上



③厳選紹介



少人数運営だからこそ、
量より質にコミットしています。

27では計2000名と面談しており、
その中で200名ほどを
濃くフォローしています。

学生にも大量紹介はせず、
学生一人あたり5社ほどの紹介が
平均的です。

バリ活からは年間20~30名ほど紹介して
1・2名の決定を狙うことが多いです。

IT/デジタルマーケティング



人材/非IT



「3名で運営していますので、 ピンポイントで丁寧にご紹介いたします。」



(株)アークティブ
代表取締役 酒井洋輔

はじめてまして、代表の酒井です。

バリ活はすでに10年ほどやらせてもらっていますが、
私含めて3名のメンバーで運営しています。

ですので、大量動員案件は正直苦手ですが、
ピンポイントで企業様の役に立つことは比較的得意だと思います。

学生との面談では事業の解像度を上げる面談に注力しています。
「自己分析」より「企業分析」を重視したスタイルです。

ですので、**自社サービスやプロダクトに独自性が強い企業様は**
特にバリ活と親和性が高いと思います。

ぜひお声がけください！

バリ活!! 価格

項目	価格
基本価格	内定承諾 1人につき130万円
大量採用（30名以上目標など）や 採用バーが高くないと弊社が判断した場合	内定承諾 1人につき110万円

運営会社

社名

株式会社アークティブ

住所

大阪府吹田市広芝町10番8号
江坂董友ビル230
※フルリモート

設立

2013年

メンバー

3名

事業内容

新卒紹介「バリ活」



代表/RA 酒井洋輔

2006年に早稲田大学政治経済学部卒業後、人材ベンチャーのワイキューブに入社。2013年に(株)アークティブ（バリ活）を設立。注力学生とは向山と「W担当制」として積極的に面談に入っています。



CA 向山史織 (むこうやま)

立命館大学 国際関係学部卒業後、アークティブに新卒入社。現在9年目。CAのメイン担当。とにかく学生の話を聞くのが好きな寄り添い型です。



CA 石原あづさ

立命館大学 文学部卒業。CDC、SMSを経て2018年に中途入社。育休から復帰したばかり。初回の電話面談を担当しています。