



ハッパ活!! は関西・地方学生に強い
ベンチャー特化の新卒エージェントです。

バリ活 3つの特徴

1. 関西・地方学生



26では地方国公立・関関同立の
学生3000名と面談しています。

※関西とその他地方がほぼ半々。

2. ベンチャー特化



グロース上場クラスの
ベンチャー中心に
隠れた優良企業も紹介しています。

3. 早期に強い



他のエージェントより動き出しが
早いです。

※春から27スタートします。

ITベンチャー、デジマ、人材ベンチャー中心に 隠れた優良企業とも一部お取引しています。

ITベンチャー






IT以外のベンチャー






隠れた優良企業






「学生が企業の事業面に興味を持てるように 面談設計しています。」



(株)アークティブ
代表取締役 酒井洋輔

はじめまして、代表の酒井です。

バリ活はすでに10年ほどやらせてもらっていますが、
実は(?) 私含めて3名のメンバーで運営しています。

ですので、大量動員案件は正直苦手ですが、
ピンポイントで企業様の役に立つことは比較的得意だと思います。

特に「注力学生」には、春や夏頃など就活早期から私自身も
学生面談に入っており、企業の解像度を上げる支援をしています。

学生が紹介企業の事業に興味を持てるように面談していますので、
自社サービスやプロダクトに独自性が強い企業様は特に相性がいいと
思います。

ぜひお声がけください！

ハッ活!! 価格

項目	価格
基本価格	内定承諾 1人につき130万円
大量採用（30名以上目標など）や 採用バーが高くないと弊社が判断した場合	内定承諾 1人につき110万円

運営会社

社名

株式会社アークティブ

住所

大阪府吹田市広芝町10番8号

江坂董友ビル230

※フルリモート

設立

2013年

メンバー

3名

事業内容

新卒紹介「バリ活」



営業担当 酒井洋輔

2006年に早稲田大学政治経済学部卒業後、人材ベンチャーのワイキューブに新卒入社。2013年に(株)アークティブ（バリ活）を設立。商売下手だという自覚はあるが、いいサービスづくりにこだわりを持っている。



面談担当 向山史織（むこうやま）

立命館大学 国際関係学部卒業後、新卒入社し、現在9年目。毎年の承諾のほとんどは向山担当。CA一筋で、とにかく学生の話聞くのが好き。向山に何でも話してしまう学生も多い。



面談担当 有菌賢志（ありぞの）

大阪大学大学院 工学研究科修了後、新卒入社。営業担当と面談担当を3年間経験し、独立。現在は業務委託で面談担当をしながら、小学生向けの科学実験教室を運営している。